

**IL BILANCIO** Un 2022 di soddisfazioni per l'istituto di credito con quartier generale a Chiari. Bene raccolta e impieghi

# Banca Santa Giulia accelera e aggiorna il record con l'utile

I profitti a 3,224 milioni di euro  
Ai soci un dividendo complessivo pari a 900 mila euro. Bonometti: «Raccolti i frutti di un lungo lavoro»

●● Un 2022 di soddisfazioni per Banca Santa Giulia spa, culminato con il record storico sul fronte dell'utile netto. L'istituto di credito con quartier generale e sportello a Chiari, una seconda filiale all'interno della sede dell'Acì di Brescia, è presieduto da Marco Bonometti (il Cavaliere del Lavoro è anche leader del gruppo OMR di Rezzato); Daniela Grandi è la vice presidente, Fausto Pavia il direttore generale. I dipendenti sono 14.

**Il risultato** di esercizio - emerge dai dati approvati dal Consiglio di amministrazione -, al lordo delle imposte Ires e Irap è pari a 4,804 milioni di euro (4,642 milioni di euro l'anno prima); i profitti si attestano a 3,224 milioni di euro (3,196 mln di euro nel 2021) segnando il nuovo primato nella storia della società che ha iniziato la sua attività nell'ottobre del 2008. Il Roe (utile di esercizio sul patrimonio netto) sale al 7,28% dal 5,99%. Sotto il profilo patrimoniale gli indici confermano la solidità della banca espressa da un Total Capital ratio al 27,76%, su livelli elevati e più che adeguati, sia rispetto

ai requisiti richiesti dalla Vigilanza che in relazione alle attività di rischio. Il patrimonio netto ammonta a 44,261 milioni di euro.

In dettaglio il 2022, tra l'altro, registra un margine di intermediazione di 7,945 milioni di euro (era di 7,415 mln di euro in precedenza). La raccolta diretta si attesta a 344,481 milioni di euro (+9,24% su base annua), gli impieghi netti verso la clientela a 205,289 milioni di euro (+22,28% al netto dei fondi svalutazione per complessivi 1,670 milioni di euro. L'incidenza delle sofferenze nette sui crediti netti è contenuta allo 0,73%. I costi operativi sono quantificati in 3,125 mln di euro (2,863 mln in precedenza), con un impatto sul margine di intermediazione (cost income ratio) del 39,34% (nel 2021 era al 38,61 per cento).

**Sulla base** dei risultati ottenuti l'anno scorso il Consiglio di amministrazione proporrà alla prossima assemblea - in programma a maggio - la distribuzione di un dividendo complessivo di 900.000 euro.

«Nonostante le complessità e le difficoltà affrontate



**Santa Giulia:** la vice presidente Daniela Grandi, il presidente Marco Bonometti e il direttore generale Fausto Pavia

nel 2022, Banca Santa Giulia registra un'ottima performance, raggiungendo l'utile netto migliore della sua storia - sottolinea il presidente, Marco Bonometti -. Abbiamo raccolto i frutti di un lungo periodo di duro lavoro, avendo in questi anni puntato su una crescita continua, che ha portato a superare complessivamente i 600 milioni di euro di mezzi amministrati. Questo traguardo premia un percorso lungo il quale abbiamo continuato a investire sulle nostre persone e i nostri clienti, principalmente famiglie e piccole e medie imprese, generando anche un impatto positivo per il territorio e le comunità in cui operiamo».

●● R.E.C.

## ●● L'alleanza

### Bper, intesa con Sace per favorire lo sviluppo delle Pmi all'estero

Al via il protocollo d'intesa tra il gruppo Sace e il Gruppo Bper Banca, terza realtà bancaria quotata per raccolta globale, con l'obiettivo di affiancare le imprese italiane, in particolare le Pmi, durante l'intero processo di internazionalizzazione, mettendo a fattor comune prodotti e competenze. La collaborazione vedrà il coinvolgimento di Sace Srv, società del gruppo dedicata ai servizi informativi,

monitoraggio e recupero crediti, e Sace Bt, specializzata nell'assicurazione dei crediti commerciali a breve termine, nelle cauzioni e nella protezione dei rischi della costruzione. L'impegno di Sace e del gruppo Bper Banca - spiega una nota - sarà rivolto ad accompagnare, semplificare e accelerare l'ingresso delle imprese nei mercati internazionali, migliorandone la conoscenza delle soluzioni assicurative a supporto di una crescita in Italia e all'estero.

**IL PREMIO** promosso da Credit Suisse e KPMG

# Epta è la regina per «Il gusto di fare impresa»

Alla spa guidata da Marco Nocivelli il riconoscimento «Di padre in figlio»

●● Epta spa di Milano, ma guidata dal bresciano Marco Nocivelli (è Cavaliere del Lavoro e presidente di Anima Confindustria), ha vinto il premio «Di padre in figlio - Il gusto di fare impresa».

Promosso da Credit Suisse e KPMG, con il contributo di Mindful Capital Partners e il supporto scientifico della LIUC Business School, il riconoscimento si rivolge a imprenditori che hanno dimostrato la capacità nel proseguire e valorizzare il lavoro dei propri genitori subentrando alla guida operativa e strategica dell'impresa, garantendone il successo e la continuità, è aperto a aziende che siano almeno alla seconda generazione e abbiano un fatturato maggiore di dieci milioni di euro.

Epta, rappresentata dal presidente e amministratore delegato Marco Nocivelli con il figlio Federico, Time & Methods Specialist della società, ha conquistato il primo premio assoluto. Fondata nel 2003, Epta è un'azienda multifunzionale, punto di riferimento di un gruppo specializzato nella refrigerazione commerciale, con più di un miliardo di fatturato e circa 6.000 dipendenti. Nella stessa occasione, sono state premiate che oltre 8 imprese nelle diverse categorie: sei sono quelle lombarde.



Federico e Marco Nocivelli

## ●● Bofrost

### Il consuntivo 2022/23 evidenzia ricavi per 297 mln di euro

A fine febbraio Bofrost Italia spa (presente anche a Montrone) ha chiuso il bilancio 2022-23 registrando 297 milioni di euro di fatturato. L'azienda di San Vito al Tagliamento (Pn), guidata dall'amministratore delegato Gianluca Tesolin, per il 2023-24 ha in programma quattrocento nuovi inserimenti a livello nazionale: nello specifico avrà tratta di cento venditori e trecento promoter, che riceveranno formazione mirata e strumenti digitali avanzati per la gestione degli ordini.

●● RIPRODUZIONE RISERVATA

# ANPE B R E S C I A

ASSOCIAZIONE NOTARILE  
PROCEDURE ESECUTIVE

**ANPE: esperienza e professionalità al servizio del cittadino**

chi siamo  
competenze

Staff di 30 persone tra professionisti ed impiegati. Diretta emanazione del Consiglio Notarile di Brescia, l'ANPE è una associazione tra professionisti che vanta più di 70 notai associati pari a circa il 70% dei notai del distretto bresciano.

Front office dalle 9.00 alle 17.00, da lunedì a venerdì. Rapporti diretti con ogni cliente ed utilizzo delle nuove tecnologie anche tramite servizi on line.

come  
lavoriamo  
modello  
operativo

Ricerca delle soluzioni più rapide ed efficienti per ogni singolo caso. Aggiornamento, assistenza e consulenza costante ai clienti sullo svolgimento dei servizi richiesti.

figure  
professionali  
professionalità

Nella struttura operano Professionisti specializzati e di ampia esperienza.

L'affidabilità dei collaboratori è garantita da una lunga e consolidata esperienza di lavoro comune.

#### AREE DI OPERATIVITÀ SPECIFICHE

Procedure esecutive immobiliari  
Procedure esecutive esattoriali  
Assistenza nelle procedure concorsuali

#### PROCEDURE ESECUTIVE E CONCORSALE

Analisi del fascicolo e ricostruzione delle problematiche  
Predisposizione bandi di vendita  
Predisposizione verbali  
Redazione decreti di trasferimento  
Redazione progetti di riparto

#### ASTA TELEMATICA

I notai associati all'ANPE sono stati banditori nei primi esperimenti di asta telematica.

#### Il sistema dell'asta telematica:

- è uno strumento indispensabile per la valorizzazione e la dismissione del patrimonio pubblico immobiliare e degli immobili oggetto di esecuzione
- introduce un metodo di vendita competitivo, serio ed affidabile
- evita il rischio di turbative d'asta
- offre tutte le garanzie tipiche dell'intervento notarile (affidabilità, sicurezza, controllo)

come  
lavoriamo  
servizi  
offerti

ANPE  
B R E S C I A

- Consulenza privata al cittadino
- Assistenza nella presentazione delle offerte telematiche a privati e società
- Organizzazione del sopralluogo con il perito dell'Istituto di Credito erogante il mutuo richiesto a saldo prezzo
- Consulenza e supporto ai professionisti non associati per lo svolgimento delle operazioni di vendita e di custodia.